



Sales plus Marketing Thomas Baier

**Der Unterschied macht`s.
Wir öffnen Türen, die verschlossen scheinen.**

Performance der Stelle:

Sie erhalten von uns nach einer kompetenten Einarbeitung detaillierte Datenbanken. Diese bearbeiten Sie erfolgreich und bedarfsorientiert durch aktive telefonische Kundenaquise im B2B Bereich. Hauptschwerpunkte:
Terminierung, TeleSales und Einladungsgenerierung.

Zeitraumen:

Wir suchen ab sofort.

Unsere Anforderungen an Sie:

- Erfahrung im Dialogmarketing/ Outbound
- Freundliches und souveränes Auftreten am Telefon
- Abschlussstark
- Unternehmerisches und kundenorientiertes Denken
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Team-Spirit
- Stressresistenz
- Abgeschlossene Berufsausbildung wünschenswert
- Zusätzliche Sprachen vorteilhaft
- Spaß an Verantwortung

Dies erhalten Sie von uns:

- Attraktives Festgehalt auf Stundenlohnbasis
- Zusätzlich leistungserbrachte und zeitnahe Bonusausschüttungen
- Flexible Entscheidung, ob Vollzeit oder Teilzeit
- Inhabergeführtes Unternehmen, dessen Herz für Vertrieb und Marketing schlägt
- Jahrzehntelange Erfahrungen in unseren Kernkompetenzen
- Kontinuierliches individuelles Fördern mit Produkt- Coaching- und Verkaufs-Trainings
- Aufstiegsmöglichkeiten
- Spätere Umwandlung zum unbefristeten Arbeitsvertrag möglich
- Flache, in sich greifende Hierarchien
- Gut strukturiertes Handling
- Keine Call-Center-Atmosphäre

Call-Center-Agent
w/m
München
Befristeter Vertrag
Ab sofort

Dies passt zu
Ihnen?

Dann freuen wir uns
auf Ihre Online
Bewerbung!

Mail:

[karriere@
salesplusmarketing.de](mailto:karriere@salesplusmarketing.de)

Phone:

+49 89 724060 144

Sales plus Marketing, Thomas Baier
Claudia Westhagen, Human Resources
Hofmannstr. 7b
81379 München